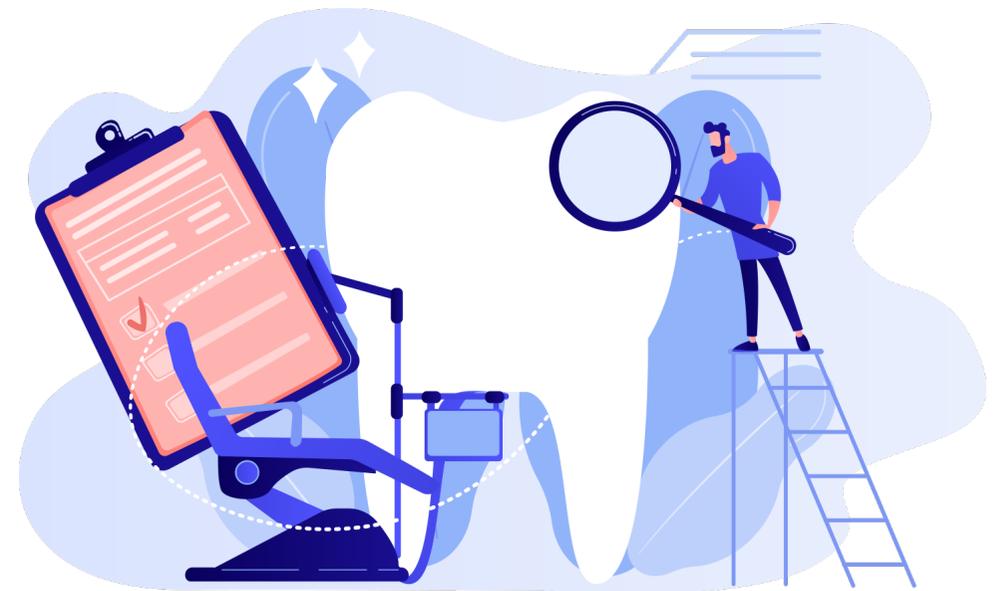




CURSO  
**EXPERTO  
EN VENTA DE  
TRATAMIENTOS  
DENTALES**

## [ + ] OBJETIVOS

- + El área de ventas acapara el protagonismo de la gestión en la clínica dental, ya que su labor incide, en mayor medida, en las cuentas de resultados de las empresas.
- + La gestión de ventas de tratamientos dentales debe ser innovadora, proactiva y resolutoria para dirigir la actividad de ventas hacia la consecución de los objetivos empresariales.
- + En este curso se abordarán en profundidad los niveles psicológicos que inciden en la compra y la toma de decisión de los pacientes para ser atendidos en una clínica dental. Así mismo se estudiarán las técnicas más innovadoras en neuroventas y neuromarketing dirigidas a la venta de tratamientos dentales.



*Establecer objetivos es el primer paso  
para convertir lo invisible en visible*

-Tony Robbins

## DIRIGIDO A

Este curso está dirigido a aquellos puestos de la clínica dental que formen parte del equipo comercial, tales como:

- 🗣️ Propietarios de Clínica Dental.
- 🗣️ Doctores de Primeras Visitas.
- 🗣️ Auxiliares de Ventas.



*Imposible, significa que  
no has encontrado la solución*



# PROGRAMA

## Módulo I

### La Venta de Servicios Odontológicos

- 1.1. - Protocolo de ventas
- 1.2. - Método VP20 de venta
- 1.3. - Neurociencia y neuroventa
- 1.4. - La psicología del consumidor

## Módulo II

### Técnicas de venta de tratamientos dentales

- 2.1. - Técnica AIDDAS
- 2.2. - Los espacios y la proxémica
- 2.3. - Tratamientos de las objeciones
- 2.4. - Proceso y rescate de tratamientos

## Módulo III

### Customer Experience

- 3.1. - Pruebas de ventas
- 3.2. - Marketing sensorial
- 3.3. - Customer management relationship
- 3.4. - Business intelligence

## Módulo IV

### Business Care

- 4.1. - Análisis de casos reales
- 4.5. - Role Playing



## MATERIAL DIDÁCTICO

Manual para cada asistente en formato digital.

Diplomas acreditativos de asistencia y aprovechamiento.

Mi mejor amigo es el que saca lo mejor de mi.

-Henry Ford

✉ [formacion@vp20.com](mailto:formacion@vp20.com)



91 446 56 55 | 91 755 55 05



[vp20.com](http://vp20.com)

Servicios Profesionales  
de Coaching acreditados  
nivel PLATINO



Síguenos en:

 @VPVeinteConsultores

 @VP20Consultores

 @vp20consultores

  
30 ANIVERSARIO